

Краткий обзор направлений работы ОАО «Российская венчурная компания» на 2011-2013 годы

Введение

Стратегия развития ОАО «РВК» до 2020 года, утвержденная Советом директоров компании в 2009 году, определяет миссию РВК следующим образом:

«Обеспечить ускоренное формирование эффективной и конкурентоспособной в глобальном масштабе национальной инновационной системы путем создания саморазвивающейся венчурной отрасли во взаимодействии с другими институтами развития, с помощью вовлечения частного венчурного капитала, развития инновационного предпринимательства и технологической бизнес-экспертизы, мобилизуя человеческий потенциал России».

Деятельность РВК в 2011-2013 годах будет направлена на реализацию этой миссии за счет расширения инвестиционной деятельности; создания венчурных фондов, ориентированных на приоритеты развития (кластерные, отраслевые венчурные фонды); расширения инструментов инвестирования и, возможно, докапитализации фондов РВК. Спектр инвестиционной деятельности РВК в 2011-2013 году будет расширен за счет работы по управлению региональными фондами МЭР.

Успешная венчурная **инвестиционная деятельность РВК** и партнеров РВК невозможна без формирования работающей **инновационной экосистемы в России**. Программная деятельность РВК, описанная ниже, направлена на реализацию этой задачи.

Результаты исследования инновационно-венчурной экосистемы России

Проведенное РВК исследование «Мониторинг индикаторов, характеризующих состояние и влияющих на развитие российской инновационно-венчурной экосистемы» показало недостаточную зрелость инновационно-венчурной экосистемы, а также наличие существенных резервов улучшения работы с ее участниками.

Результаты данного исследования наглядно демонстрируют сильные и слабые стороны российской инновационно-венчурной экосистемы, но не вскрывают приоритетности деятельности по их улучшению. Однако, по результатам множества проведенных в других странах исследований по схожей модели, существуют статистически подтвержденные корреляции важности тех или иных индикаторов и их влияния на контрольные показатели инновационно-венчурной активности.

На приведенной ниже матрице (Рис.1) показаны значения индикаторов развития российской инновационно-венчурной экосистемы (по вертикали) и их влияние на уровень инновационно-венчурной предпринимательской деятельности (по горизонтали). Из данной матрицы видно, что для получения максимального эффекта основное внимание необходимо уделять правому нижнему квадранту, соответствующему характеристикам «сильное влияние» и «слабое развитие». Таким образом, **программная деятельность ОАО «РВК»** по развитию инновационно-венчурной отрасли должна способствовать росту значений данных индикаторов.

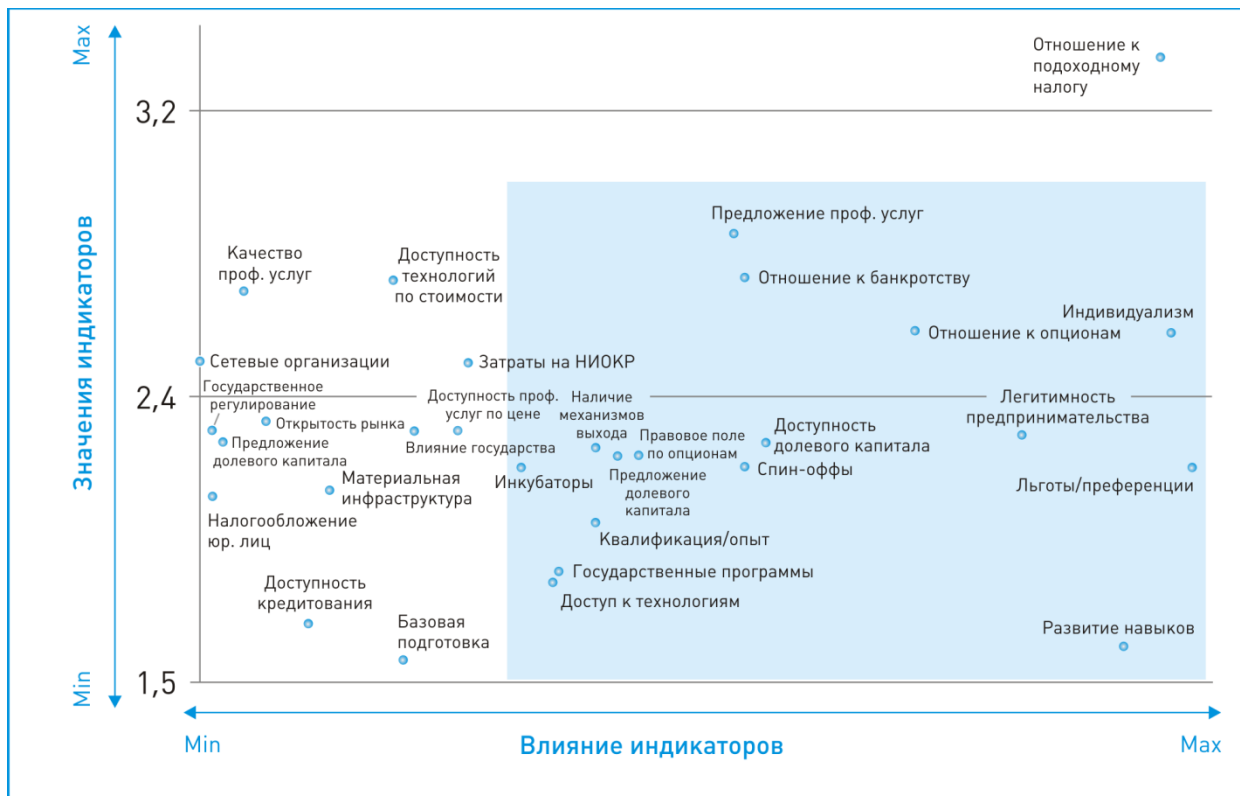


Рис. 1. Влияние индикаторов развития инновационно-венчурной экосистемы и их значения по России

Программная деятельность ОАО «РВК»

В закрашенной зоне диаграммы на Рис. 1 находятся индикаторы, увеличение значений которых наиболее сильно связано с успешностью развития инновационно-венчурной экосистемы. Именно на их основе ОАО «РВК» разработало программы, направленные на преодоление наиболее критических из идентифицированных проблем и развитие отечественной инновационно-венчурной экосистемы.

Выявленные направления развития инновационно-венчурной экосистемы включают в себя шесть основных областей (Рис. 2):

- Глобализация;
- Спрос на компании;
- Инфраструктура;
- Профессионализм;
- Спрос на продукцию;
- Общественное восприятие.

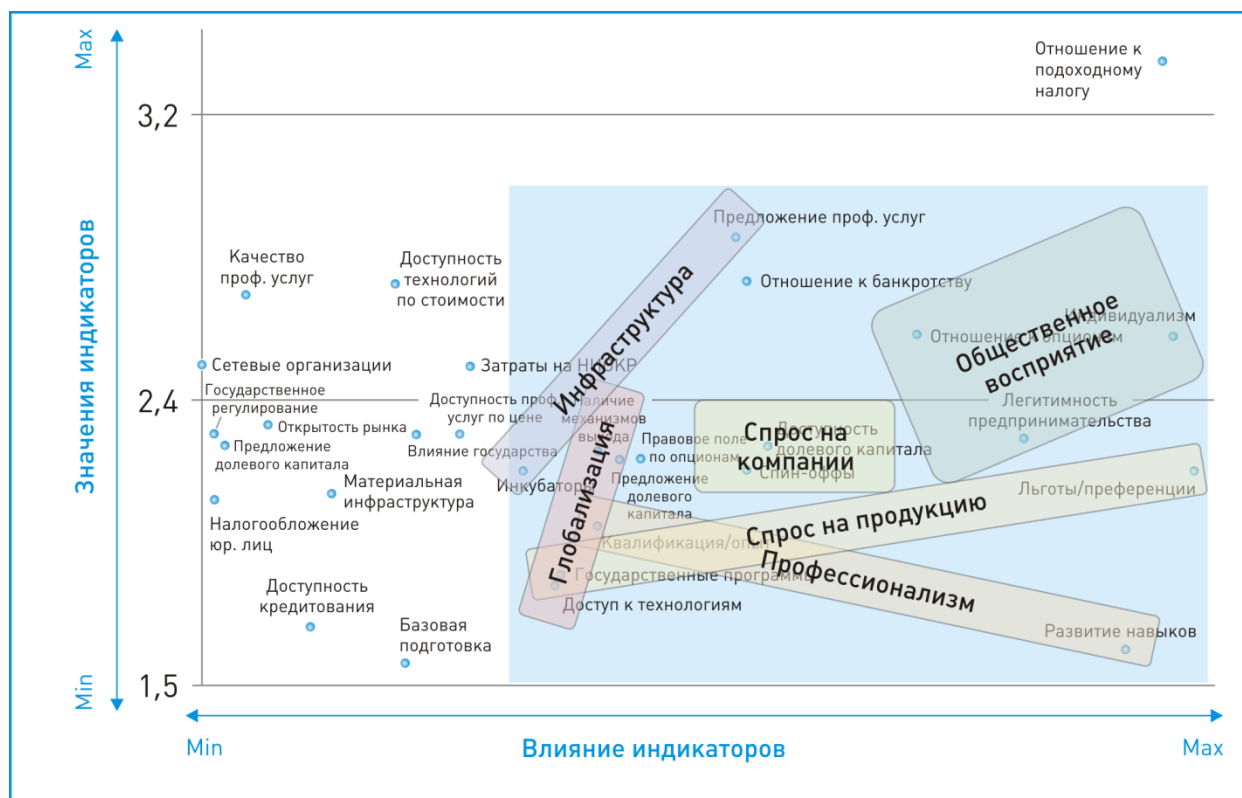


Рис. 2. Индикаторы и направления развития инновационно-венчурной экосистемы

В соответствии с выявленными шестью основными областями развития экосистемы технологического предпринимательства определены шесть из семи программ ОАО «РВК» на 2011-2013 годы.

В процессе перехода на операционный уровень планирования деятельности ОАО «РВК» программы были декомпозированы на инициативы (подпрограммы) — самостоятельные

направления целевой деятельности в рамках каждой программы. Разбиение «экосистемных» программ на отдельные инициативы приводится на Рис. 3.



Рис. 3. Программы и инициативы ОАО «РВК» по развитию инновационно-венчурной экосистемы на 2011-2013 годы.

Инвестиционная деятельность ОАО «РВК»

ОАО «РВК» проводит инвестиционные сделки, руководствуясь следующими принципами при принятии решений:

- инвестиции ОАО «РВК» должны приводить к наращиванию объема финансовых ресурсов венчурных фондов, ориентированных на развитие российского технологического рынка инноваций, предпочтительно с увеличивающейся долей частного капитала;
- инвестиции ОАО «РВК» должны стимулировать создание условий для расширяющегося саморазвития индустрии венчурного инвестирования в России, появления и взаимного усиления экспертных, инвестиционных и предпринимательских сообществ, способных стимулировать спрос на инновации;
- инвестиции ОАО «РВК» должны быть прибыльными в той мере, в которой обеспечивается разумный баланс между институциональной функцией ОАО «РВК» и необходимостью обеспечения долгосрочной финансовой устойчивости;
- инвестиции ОАО «РВК» должны увеличивать конкурентоспособность инновационных компаний, продуктов и услуг на международном рынке, обеспечивать применение лучших практик венчурного инвестирования и международного предпринимательского опыта и экспертизы с использованием интеллектуальных и деловых ресурсов соотечественников за рубежом;
- инвестиции ОАО «РВК» должны быть ориентированы на поддержку, прежде всего, таких инновационных технологических, сервисных и инфраструктурных компаний, бизнес-модели которых обеспечивают существенный нелинейный рост капитализации и объемов продаж по отношению к задействованным ресурсам и бенефициарами которых являются граждане и резиденты Российской Федерации непосредственно, либо через дочерние хозяйственные общества.

В соответствии со Стратегией ОАО «РВК», главной стратегической целью ОАО «РВК» на период до 2020 года является обеспечение (во взаимодействии с другими институтами развития) формирования самостоятельно развивающейся венчурной отрасли экономики и инновационно-технологического предпринимательства.

Согласно этой стратегической цели, основными задачами ОАО «РВК» являются вовлечение частного венчурного капитала в развитие инновационного предпринимательства и содействие созданию институциональной и отраслевой венчурной инфраструктуры.

Основным ключевым показателем развития венчурного рынка в России ОАО «РВК» считает объемы сделок по инвестированию в инновационные компании и венчурные фонды, а также сделок по слиянию/поглощению соответствующих активов. Ожидаемое изменение данного показателя к 2020 г. находится в диапазоне от 60 до 300 млрд. руб. в год.

Данный целевой диапазон значений основного финансового показателя развития венчурного рынка России предложен исходя из соотношения среднегодового объема венчурных инвестиций в США (21.8 млрд. долл. в 2010 г.) к ВВП этой страны, являющейся мировым лидером в деле развития венчурного инвестирования при создании высокотехнологических отраслей экономики.

При расчете потенциального объема венчурных сделок в России в 2018-2020 гг. использовались имеющиеся прогнозы Министерства экономического развития по темпам роста ВВП, и предполагалось, что соотношение венчурных инвестиций к ВВП должно быть одного порядка в США и России.

Основным финансовым механизмом наращивания объема венчурных сделок на Российском рынке является создание сети венчурных фондов, создающих спрос на ценные бумаги технологических компаний. Причем на начальном этапе формирование таких фондов происходит с использованием государственных средств для мотивирования миграции частных инвесторов и профессиональных управляющих в нарождающийся инновационный сектор экономики.

Для достижения установленных параметров венчурного рынка к 2018-2020 гг. в России должны действовать около ста фондов и до нескольких сотен управляющих. Отсюда следует, что необходимый фундамент для ускорения развития рынка должен быть заложен именно в 2011-2013 гг. С учетом длительности инвестиционного периода венчурного фонда около 3-5 лет, необходимо поддерживать темпы роста свободного «умного» капитала и в 2014-2015 гг.

Для достижения долгосрочных целей, предусмотренных стратегией развития ОАО «РВК» на горизонте 2018-2020 гг., необходимо проведение «перезагрузки» инвестиционно-венчурного рынка путем инициации создания значительного числа новых частно-государственных венчурных фондов, в гораздо большей мере использующих накопленные в мире знания и опыт («фондов третьей волны»).

При создании системы венчурных фондов третьей волны будет одновременно решена проблема повышения профессионального уровня инвестиционных управляющих через выявление и стимулирование наиболее успешных команд, а также через привлечение иностранных специалистов и инвесторов.

Создание системы новых фондов неизбежно должно происходить на основе принятых во всем мире стандартов. Это означает проведение глубокой тщательной проверки претендентов, изучение их предыдущего опыта управления венчурными фондами, их способности успешно провести процедуру фандрайзинга на конкурентном международном рынке, профессионально использовать современные юридические формы создания венчурных фондов (ограниченных партнерств) и, конечно же, умения пользоваться самыми лучшими практиками создания и выращивания успешных международных технологических компаний.

Создание венчурных фондов с участием ОАО «РВК» (третьей волны) необходимо проводить в виде постоянного открытого конкурсного отбора, при котором будут применены следующие основные критерии:

- Управляющая компания должна быть зарегистрирована в России, однако не менее половины ее участников – Генеральных партнеров (General Partners) должны быть профессиональными управляющими, имеющими в управлении действующие венчурные фонды в наиболее технологически развитых регионах мира.
- Наличие команды венчурных специалистов – Генеральных партнеров, причем, половина из них (не менее 2-х человек) должны обладать значительным личным опытом создания и успешного управления венчурными фондами в странах с развитым технологическим и венчурным рынком. Преимущество должно быть у команд, включающих зарубежных и российских специалистов.
- Участие ОАО «РВК» (либо непосредственно, либо через специальное дочернее общество или партнерство) может составлять 5-50 млн. долл. и не более 50% в общем объеме первоначального закрытия венчурного фонда. Не менее 50% размера фонда при первом закрытии должно формироваться из обязательств частных или институциональных инвесторов.

- Венчурный фонд может быть зарегистрирован в виде партнерства с ограниченной ответственностью (Limited Partnership) в такой юрисдикции, которая традиционно используется для создания международных венчурных фондов (список допустимых юрисдикций может быть составлен с учетом международных соглашений в сфере финансового контроля).
- Фонды могут регистрироваться в форме «Инвестиционного товарищества» в российской юрисдикции по мере готовности такой правовой формы.
- Юридически обязывающие положения Инвестиционного меморандума (Private Placement Memorandum) и соглашения о партнерстве (Limited Partnership Agreement), в которых содержатся правила инвестиционной деятельности венчурного фонда, должны предусматривать, что не менее определенной части капитала фонда должно инвестироваться на территории Российской Федерации в инновационные компании, осуществляющие деятельность в области приоритетов технологической модернизации России или смежных областях науки и техники (например, не менее 70% размера фонда, или не менее удвоенной суммы обязательств (commitments) ОАО «РВК»).
- Исполнение обязательств российских инвесторов по внесению денежных средств в фонд (партнерство) должно происходить с использованием расчетных счетов, открываемых партнерством в Российских банках.
- Претендент должен официально заявить (выдать юридически обязывающие заверения и гарантии) о своей согласии на подписание специального соглашения о взаимных обязательствах и информационном обмене с ОАО «РВК», позволяющих обеспечить положительный эффект для российского технологического рынка.

Возможность инвестировать определенную часть фонда в зарубежные компании позволит Генеральным партнерам активно встраивать российские компании в мировые технологические цепочки, инвестируя в комплементарные активы за рубежом. Такая возможность является крайне важной для привлечения иностранных инвестиций и профессиональных управляющих, способных максимально использовать потенциал мирового рынка для выращивания портфельных компаний.

Деятельность по созданию частно-государственных венчурных фондов третьей волны должна вестись в тесном взаимодействии с Фондом «Сколково», с применением программ стимулирования научно-исследовательских работ, ведущихся резидентами «Сколково» для снижения рисков зарубежных и российских частных инвесторов венчурных фондов.

Общий объем инвестиций ОАО «РВК» в такие фонды в первые 1,5 года составит порядка 10 млрд. руб., что приведет к созданию 10-15 новых венчурных фондов общим объемом до 1 млрд. долл., которые проинвестируют в российские инновационные технологические компании не менее 300 млн. долл. в период с 2011 по 2013 гг. и до 700 млн. долл. в перспективе 2015 года.

Параллельно с проведением конкурсного отбора Генеральных партнеров для управления частно-государственными венчурными фондами третьей волны, ОАО «РВК» продолжит создание специализированных кластерных фондов, предполагающих вовлеченность частных инвесторов на уровне портфельных компаний. Планируется создать кластерные фонды по всем приоритетным направлениям технологической модернизации Российской Федерации (в дополнение к Биофонду ОАО «РВК»):

- Фонд информационно-телекоммуникационных технологий, встроенных интеллектуальных систем, мехатроники и робототехники;
- Фонд сопутствующих технологий атомной промышленности;

- Фонд по энергосбережению и альтернативной энергетике;
- Фонд авиационно-космических технологий, точного машино- и приборостроения, включая технологии малой и средней авиации.

Размеры фондов (сумма коммитментов) должны отражать оценку готовности соответствующего сектора генерировать качественный поток проектов, а также степень применимости масштабируемых (венчурных) бизнес-моделей в секторе.

Должна быть разработана и апробирована в пилотных регионах система предпосевого грантового финансирования, которая в период с 2012 по 2013 год может быть масштабирована на большинство регионов Российской Федерации. Первоначальный объем капитала такой системы может быть определен в 500 млн. руб. из расчета количества грантополучателей до 1000 при размере гранта около 500 тыс. руб. Особенностью грантов ОАО «РВК», в отличие от существующих в России программ поддержки малого бизнеса, будет возможность (обязательство) использовать грант на развитие бизнес-составляющей проекта. В случае успеха проекта впоследствии грант может быть конвертирован в долг или участие в капитале инновационной компании.

Важной частью работы по повышению объема венчурного капитала на рынке являются мероприятия по выявлению наиболее успешных фондов, осуществляющих деятельность на территории Российской Федерации. В отношении таких фондов будет рассматриваться вопрос о докапитализации за счет средств ОАО «РВК».

Одновременно с выявлением успешных действующих фондов будет проведена работа по выявлению наиболее эффективных команд инвестиционных управляющих, способных к успешному привлечению дополнительного капитала (фандрайзингу). Таким командам может быть оказана финансовая и методическая помощь со стороны ОАО «РВК».

Планируется создание «пула» частных инвесторов, имеющих намерение осуществлять вложения в инновационные компании в качестве партнеров фондов с участием ОАО «РВК».

Наличие в распоряжении ОАО «РВК» базы данных частных инвесторов поможет привлечь в процесс инвестирования частный капитал в конкретных отраслях промышленности и науки, повысит профессионализм инвесторов, их способность ориентироваться в инновационных проектах, претендующих на инвестиции.

В целях развития инвестиционной деятельности ОАО «РВК» в 2011 г. и на перспективу 2012-2013 гг. планируется реализовать выполнение пяти ключевых инициатив, составляющих **Программу 0 («Инвестиции РВК»)**. Это должно быть сделано при максимальном использовании результатов исполнения других программ ОАО «РВК» и при эффективном взаимодействии с другими институтами развития и, в первую очередь, с Фондом «Сколково» и ГК «Роснано».

ОАО «РВК» неукоснительно соблюдает и будет соблюдать все свои обязательства перед частными инвесторами и управляющими компаниями венчурных фондов. Для гарантированного исполнения своих финансовых обязательств с отсроченным исполнением ОАО «РВК» использует инструменты с фиксированной доходностью и банковские депозиты, предоставляемые российскими кредитными учреждениями, имеющими самые высокие рейтинги надежности. В необходимых случаях ОАО «РВК» будет применять эффективные инструменты хеджирования валютных и других курсовых рисков.

Описание программ ОАО «РВК»

Программа 0. «Инвестиции РВК»

Целями данной программы являются:

- Рост объема свободного венчурного капитала, достаточного для «разгона» инновационно-венчурной экосистемы;
- Улучшение качества портфелей существующих фондов для обеспечения успешного «выхода» из сделок;
- Обеспечение условий для серийного фандрайзинга силами существующих и новых команд венчурных управляющих.

Данная программа состоит из следующих инициатив:

- Поддержка деятельности существующих (портфельных) венчурных фондов ОАО «РВК»;
- Поддержка деятельности портфельных компаний венчурных фондов ОАО «РВК»;
- Создание новых частно-государственных фондов ОАО «РВК»;
- Обеспечение прозрачности деятельности фондов и компаний с участием ОАО «РВК»;
- Формализация и стандартизация процессов взаимодействия фондов ОАО «РВК», их портфельных компаний и инвесторов.

Инициативы данной программы будут реализовываться с помощью следующих механизмов:

- Обеспечение прозрачности деятельности портфельных фондов ОАО «РВК» и их компаний на основе лучших мировых практик;
- Обеспечение унификации методов, автоматизации и виртуализации взаимодействия фондов ОАО «РВК», их портфельных компаний и инвесторов;
- Использование испытанных мировой практикой организационных форм создания венчурных фондов и их бизнес-процессов, методов подготовки компаний к следующим инвестиционным раундам;
- Расширение «воронки проектов» для действующих фондов ОАО «РВК» с помощью либерализации инвестиционных политик фондов;
- Обеспечение (преимущественно во взаимодействии с Фондом «Сколково») процессов фандрайзинга профессиональными управляющими и участие ОАО «РВК» в формировании новых фондов в качестве якорного или миноритарного инвестора.

Партнерами ОАО «РВК» при реализации данной программы являются:

Комиссия по модернизации и технологическому развитию экономики России при Президенте РФ, ОАО «РОСНАНО», Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково»), биржевые площадки, частные российские и зарубежные венчурные инвесторы и фонды.

Программа 1. «Глобализация российской инновационной индустрии»

Целями данной программы являются:

- Привлечение участников международного венчурного рынка в Россию;

- Содействие продвижению на глобальном рынке участников российской венчурной индустрии и продукции инновационных компаний;
- Формирование на зарубежных рынках устойчивого позитивного отношения к российским инновационным компаниям.

Данная программа состоит из следующих инициатив:

- Привлечение международных «умных денег» (smart money);
- Приобретение зарубежных технологических активов в интересах российской экономики;
- Интеграция в глобальные технологические цепочки и поддержка экспорта инновационной продукции.

Инициативы данной программы будут реализовываться с помощью следующих механизмов:

- Содействие созданию и участие в профессиональных венчурных партнерствах;
- Привлечение существующих и создание новых площадок для представления российских инновационных компаний и венчурных фондов на глобальных рынках;
- Привлечение существующих и создание новых площадок для международных компаний и фондов для работы на российском рынке;
- Брендинг российских инноваций (повышение узнаваемости, авторитета и прозрачности российской инновационной индустрии на глобальных рынках);
- Формулирование предложений в повестку государственных органов по развитию международного инновационно-технологического сотрудничества;
- Взаимодействие в рамках международных экспертных и профессиональных сообществ.

Партнерами ОАО «РВК» при реализации данной программы являются:

Комиссия по модернизации и технологическому развитию экономики России при Президенте РФ, органы государственной власти РФ (МОН и МЭР), ОАО «РОСНАНО», Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково»), частные венчурные фонды.

Программа 2. «Стимулирование спроса на инновационные компании»

Целями данной программы являются:

- Повышение спроса на инновационные компании на отечественном рынке капитала;
- Увеличение степени вовлеченности российских инвесторов в процесс развития инновационной экономики в России.

Данная программа состоит из следующих инициатив:

- Улучшение инвестиционной привлекательности инновационных российских компаний;
- Содействие повышению количества и качества технологических инвесторов всех стадий;
- Информирование рынка об имеющихся объектах инвестиций.

Инициативы данной программы будут реализовываться с помощью следующих механизмов:

- Поддержка процессов поиска инвестиций на рынке, обеспечение доступа к биржевым механизмам и институциональным инвесторам;
- Обеспечение доступа предпринимателей и инвесторов к форсайтам, технологическим дорожным картам лидеров основных технологических кластеров и платформ;

- Содействие формированию коммерческих и информационных коммуникаций, созданию и наполнению информационных ресурсов (в т.ч. глобальных);
- Повышение качества управления инвестиционными проектами, внедрение наилучших практик по защите интеллектуальной собственности и экспертизе проектов;
- Модификация институциональной среды;
- Развитие соинвестирования с частными российским и международными инвесторами.

Партнерами ОАО «РВК» при реализации данной программы являются:

Комиссия по модернизации и технологическому развитию экономики России при Президенте РФ, органы государственной власти РФ (МЭР, Федеральное собрание), ОАО «РОСНАНО», Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково»), биржевые площадки, частные венчурные фонды.

Программа 3. «Развитие сервисной инфраструктуры инновационно-венчурной экосистемы»

Целями данной программы являются:

- Увеличение количества стартующих новых технологических компаний для их приобретения венчурными инвесторами и фондами ранней стадии;
- Повышение качества стартующих новых технологических компаний, увеличение процента их выживаемости;
- Сокращение инфраструктурных издержек инновационных компаний для повышения их конкурентоспособности на глобальном рынке.

Данная программа состоит из следующих инициатив:

- Развитие инфраструктуры поддержки компаний ранних стадий;
- Развитие инфраструктуры поддержки инновационных кластеров;
- Развитие инфраструктурных компаний, предоставляющих универсальные услуги для инновационных компаний.

Инициативы данной программы будут реализовываться с помощью следующих механизмов:

- Обеспечение прозрачности рынка и информированности его игроков друг о друге;
- Повышение конкурентности на рынке инфраструктурных услуг;
- Передача/распространение/поощрение наилучших практик/методологий/бизнес-моделей;
- Повышение инвестиционной активности на инфраструктурном рынке;
- Развитие инструментов стимулирования спроса и предложения.

Партнерами ОАО «РВК» при реализации данной программы являются:

ОАО «РОСНАНО», Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково»), Фонд содействия развитию малых форм предпринимательства в научно-технической сфере.

Программа 4. «Развитие профессионализма участников инновационной экосистемы»

Целями данной программы являются:

- Обеспечение доступности и высокого качества технологической бизнес-экспертизы как для ОАО «РВК», ее фондов, так и для других участников рынка;
- Повышение квалификации специалистов различных категорий, необходимых для развития отечественного инновационного рынка;
- Содействие инновационным компаниям в развитии и оптимизации их механизмов управления;
- Усиление и повышение качества интеграционных связей внутри бизнес-экспертной среды.

Данная программа состоит из следующих инициатив:

- Развитие человеческого капитала;
- Развитие социального капитала;
- Развитие организационного капитала.

Инициативы данной программы будут реализовываться с помощью следующих механизмов:

- Поддержка образовательных мероприятий и программ;
- Создание стандартов и сертификатов;
- Развитие рынка репутации;
- Инвентаризация, развитие и поддержка сообществ;
- Создание кадрового резерва и мотивационных инструментов, поддержка и продвижение ведущих профессионалов;
- Способствование запуску инструментов волонтерства;
- Поддержка и развитие институтов менторов, советников и независимых директоров.

Партнерами ОАО «РВК» при реализации данной программы являются:

Органы государственной власти РФ (МОН и МЭР), ОАО «РОСНАНО», ведущие университеты (включая МГУ, МВТУ, ВШЭ и РАНХ), частные компании, общественные организации и рекрутинговые агентства.

Программа 5. «Стимулирование спроса на продукцию инновационных компаний»

Целями данной программы являются:

- Повышение спроса на инновационные продукты/услуги на отечественном рынке;
- Рост уровня потребления отечественных инновационных продуктов/услуг российскими компаниями.

Данная программа состоит из следующих инициатив:

- Повышение качества предложения и информирование рынка об инновационной продукции;
- Стимулирование потребления инновационной продукции крупными и государственными компаниями;

- Стимулирование потребления инновационной продукции средним и малым бизнесом.

Инициативы данной программы будут реализовываться с помощью следующих механизмов:

- Комплекс мер, облегчающих доступ инновационной продукции к корпоративным и государственным закупкам, а также к другим регулируемым рынкам;
- Сертификат инновационной ценности продукта;
- Разработка предложений по экономическому стимулированию деятельности инновационного бизнеса и технологических коридоров, снижение барьеров государственных монополий, влияющих на внедрение инновационной продукции;
- Маркетинговые мероприятия по формированию «моды» на российские инновации и информированию об экономических преимуществах инноваций;
- Система мероприятий по развитию маркетинговых площадок и маркетинговых навыков производителей инновационной продукции;
- Система брокериджа заказных инноваций.

Партнерами ОАО «РВК» при реализации данной программы являются:

ОАО «РОСНАНО», Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково»).

Программа 6. «Продвижения инновационной деятельности»

Целями данной программы являются:

- Формирование в общественной среде интереса к отечественным инновациям, веры в собственные силы и возможности;
- Популяризация возможностей создания новых инновационных компаний и различных видов деятельности, приводящих к появлению инновационных бизнесов: изобретательской, предпринимательской и инвестиционной.

Данная программа состоит из следующих инициатив:

- Популяризация инновационно-предпринимательской деятельности среди молодежи и научных сотрудников;
- Популяризация научно-технической и изобретательской деятельности среди молодежи;
- Популяризация «бизнес-ангельской» и венчурной инвестиционной деятельности.

Инициативы данной программы будут реализовываться с помощью следующих механизмов:

- Продвижение историй успеха;
- Содействие созданию государственных наград за инновационную деятельность;
- Содействие созданию и развитию профессиональных конкурсов и премий;
- Развитие инновационной тематики в СМИ и медиа.

Партнерами ОАО «РВК» при реализации данной программы являются:

Комиссия по модернизации и технологическому развитию экономики России при Президенте РФ, органы государственной власти РФ, ОАО «РОСНАНО», Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково»).

Связь Программ РВК с задачами «Стратегии инновационного развития РФ на период до 2020 года»

В соответствии со «Стратегией инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года» ключевыми **задачами инновационного развития** являются:

1. Нарращивание человеческого потенциала в сфере науки, образования, технологий и инноваций. Эта задача включает повышение восприимчивости населения к инновациям – инновационным продуктам и технологиям, радикальное расширение «класса» инновационных предпринимателей, создание в обществе атмосферы «терпимости» к риску, пропаганда инновационного предпринимательства и научно-технической деятельности. Адаптация всех ступеней системы образования для целей формирования у населения с детства необходимых для инновационного общества и инновационной экономики знаний, компетенций, навыков и моделей поведения, формирование системы непрерывного образования. Для инновационной экономики нужен «инновационный человек» — не только способный в полной мере использовать достижения науки и техники, но и ориентированный на создание инноваций, внедрение их во все сферы общественной жизни.
2. Значительное повышение инновационной активности существующего бизнеса и динамики появления новых инновационных компаний. Бизнес должен воспринимать инновации не как «хобби», и тем более не как обязанность перед государством, а как модель поведения, жизненно важную для перспектив развития компании, повышения эффективности и занятия лидерских позиций на рынках. Обеспечение на этой основе технологической модернизации ключевых секторов, определяющих роль и место России в мировой экономике, повышение производительности труда во всех секторах.
3. Повышение «инновационности» государства – максимально широкое внедрение в деятельность органов государственного управления современных инновационных технологий, формирование «электронного правительства», перевод в электронную форму большинства услуг населению, расширение использования системы государственного заказа для стимулирования инноваций. Государство должно обеспечить формирование благоприятного «инновационного климата», включая создание условий и стимулов для инновационной деятельности, а также благоприятных условий для использования инноваций во всех видах деятельности.
4. Формирование сбалансированного, устойчиво развивающегося сектора исследований и разработок, имеющего оптимальную институциональную структуру, обеспечивающего расширенное воспроизводство знаний и конкурентоспособного на мировом рынке. Радикальное повышение эффективности и результативности «проводящей» инфраструктуры, обеспечивающей коммерциализацию результатов научных исследований.
5. Повышение открытости национальной инновационной системы и экономики, степени интеграции России в мировые процессы создания и использования нововведений, расширения двустороннего и многостороннего международного сотрудничества.

Программы ОАО «РВК» находятся в прямом соответствии с вышеперечисленными задачами Стратегии инновационного развития:

Программа 1 «Глобализация российской инновационной индустрии» соответствует задаче №5 «Повышение открытости национальной инновационной системы».

Программа 2 «Стимулирование спроса на инновационные компании» способствует решению задач №2 «Повышение инновационной активности бизнеса» и №4 «Формирование устойчиво развивающегося сектора исследований и разработок».

Программа 3 «Развитие сервисной инфраструктуры инновационно-венчурной экосистемы» связана с задачами №3 «Повышение инновационности государства» и №4 «Формирование устойчиво развивающегося сектора исследований и разработок».

Программа 4 «Развитие профессионализма участников инновационной экосистемы» находится в соответствии с задачей №1 «Наращивание человеческого потенциала».

Программа 5 «Стимулирование спроса на продукцию инновационных компаний» позволяет решать задачи №2 «Повышение инновационной активности бизнеса» и №3 «Повышение инновационности государства».

Программа 6 «Продвижение инновационной деятельности» напрямую соответствует задаче №1 «Наращивание человеческого потенциала».